

Fit für die Zukunft

BTE Clearing-Center 2.0:
mehr Leistung, mehr Service

Die ersten Pilotkunden sind schon auf die neue, deutlich leistungsstärkere Plattform des BTE Clearing-Centers 2.0 umgestellt. Bis Mitte des Jahres sollen alle Teilnehmer migriert werden. Aktuell nutzen 1.200 Einzelhändler und 760 Lieferanten das BTE Clearing-Center für den elektronischen Datenaustausch (EDI). Im Gespräch mit der mb-Redaktion erläutert Dennis Meichsner, General Manager des langjährigen technischen EDI-Dienstleisters TrueCommerce (vorm. Compello) mit Sitz in Ismaning, die Vorteile der neuen Lösung.



Dennis Meichsner,
General Manager,
TrueCommerce

mb: Was zeichnet das neue BTE Clearing-Center 2.0 aus?

Dennis Meichsner: Es basiert jetzt auf modernsten Standards und kann jederzeit um weitere Services und Anwendungen wie z.B. elektronische Rechnungen erweitert werden. Angedacht ist auch die Anbindung an Fashion Cloud, mit denen wir bereits erste Gespräche geführt haben. Zudem haben die Teilnehmer mehr Transparenz über die versendeten Daten, sodass die Händler und Lieferanten besser miteinander kommunizieren können. Bisher war das System eine Black Box. Jetzt haben beide Marktpartner die Möglichkeit, sich auf der Cloud-Plattform einzuloggen und die EDI-Daten einzusehen.

mb: Das klingt nach einer komplizierteren Handhabung für die User?

Dennis Meichsner: Nein, die Nutzung des BTE Clearing-Centers 2.0 ist genauso unkompliziert wie vorher. Die Dateneinsicht ist nur eine zusätzliche Option. Die Teilnehmer können grundsätzlich weiterarbeiten wie bisher und sich darauf verlassen, dass der Versand ihrer EDI-Daten überwacht wird und dass wir bei Problemen über unseren Support erreichbar sind. Durch die Inbetriebnahme neuer Server haben wir die Ausfallsicherheit und unsere Kapazität noch einmal deutlich erhöht. Zudem sind die Daten noch besser vor Cyber-Angriffen geschützt.

mb: Ist die Umstellung auf das BTE Clearing-Center 2.0 mit Aufwand und Mehrkosten für die User verbunden?

Dennis Meichsner: Nein, im Idealfall merken sie nichts von der Umstellung. Sie läuft im Hintergrund. Wir haben alles entsprechend vorbereitet und mit Pilotkunden getestet. Und auch die Gebühren für das BTE Clearing-Center werden sich dadurch nicht erhöhen. u.

Alles aus einer Hand

Handels-IT: Beschleunigte Prozesse
sind Erfolgsgarant

Der stationäre Einzelhandel steht aktuell vor einer ganzen Reihe von Herausforderungen: Inflation, gestiegene Kosten, die Online-Konkurrenz oder aber auch der Fachkräftemangel. Dieser „Druck von allen Seiten“ mache den Einsatz passgenauer IT-Lösungen alternativlos, so Eric Selzer, Vertriebsleiter beim Software-Anbieter Intelligix aus Föhren bei Trier.



Eric Selzer,
Vertriebsleiter Intelligix,
Föhren

Einfachere, effizientere Prozesse im mittelständischen Einzelhandel würden vor allem durch Cloud-Lösungen mit modularem Aufbau ermöglicht. Die Stichworte in diesem Zusammenhang sind mehr Flexibilität und Skalierbarkeit. „Weiterhin ist es entscheidend, Arbeitsprozesse zu beschleunigen“, weiß der IT-Experte. Dies könne durch Automatisierung, Prozessoptimierung und die tiefe Integration flankierender Business Software wie beispielsweise Dokumentenmanagement und Fibu gelingen. Das offene System von Intelligix mit seinen vielen Schnittstellen sei ein Beispiel für eine solide technische Basis für die effizientere Organisation von Abläufen.

Selzer verweist auf die langjährige Branchenkenntnis von Intelligix, die es dem Software-Anbieter ermögliche, Prozesse für den Handel sinnvoll zu optimieren und so den Zeit- und Kostenaufwand zu minimieren. „Durch automatische Prozesse in der Warenwirtschaft und die Integration eines digitalen Archivs brauchen unsere Kaufhauskunden für die Rechnungsverarbeitung jetzt 70 Prozent weniger Zeit“, rechnet Selzer vor. „Das entspricht häufig der Einsatzzeit einer Vollzeitkraft.“ Anderes Beispiel: Durch automatisierte Prüfungen in der Warenwirtschaft können die Zahlungsvise in der Fibu mit nur einem Klick ausgeziffert werden.

Weitere Argumente für die IT-Lösung von Intelligix sind laut Selzer das Alles-aus-einer-Hand-Prinzip und die Mehrbranchenfähigkeit des Systems. „Unsere Kunden schätzen es, für alle ERP-Themen nur einen Ansprechpartner zu haben. Dadurch sparen sie viel Zeit und damit auch Geld.“ BR

Intelligix auf der EuroCIS
Halle 9 C04